

Zeitarbeit am Puls der Zeit

Die DIS AG beweist seit mittlerweile über 40 Jahren ihr Gespür für die Zeichen der Zeit. Nun präsentiert sich der Marktführer in der Überlassung und Vermittlung von Fach- und Führungskräften auch bei der Bereitstellung seiner Stellenangebote als Innovationsmotor der Zeitarbeitsbranche. So stellt das Unternehmen als weltweit erster Personaldienstleister eine Jobbörse in Form einer echten mobilen Computeranwendung bereit. Das kostenlose Programm wurde speziell für Mobiltelefone entwickelt. Dadurch können Arbeitssuchende mit ihrem Handy nun überall schnell, einfach und diskret auf passgenaue Jobangebote aus dem DIS AG-Stellenmarkt zugreifen und sofort darauf reagieren.

„Besonders im Segment der Fach- und Führungs-

kräfte ist heutzutage ein hohes Maß an Flexibilität gefragt“, erklärt Melanie Gierich, Leiterin im Geschäftsbereich Finance der DIS AG in Karlsruhe. „Mit dem jobagent@DIS AG geben wir unseren Bewerbern ein Instrument an die Hand, mit dem sie genau diesem Bedarf an Flexibilität Rechnung tragen können.“ Die mobile Anwendung der DIS AG besticht durch eine besonders einfache Bedienbarkeit. Man benötigt kaum mehr als die Navigationstaste des Telefons. Ist der richtige Arbeitsplatz dann gefunden, genügt ein Klick und man hat einen individuellen Ansprechpartner der DIS AG am Telefon. Wer sich im Internet kostenlos registriert, kann zusätzlich die personalisierten Funktionen des Job-Agenten nutzen. Durch diese Personalisierung ist es möglich, ein Suchprofil anzulegen, das den eigenen Wünschen entspricht. Einmal hinterlegt, kann der Anwender sein Profil im Internet ebenso wie mit dem Job-Agenten auf seinem Handy nutzen.

www.dis-ag.com



Die mobile Jobbörse funktioniert auf vielen aktuellen Geräten.

Führungsteam der Endosmart GmbH neu aufgestellt

An einem aus Draht geformten, fünf Zentimeter großen Herz konnte der Laie auf der Messe Medtec 2008 mit ein paar Handgriffen selbst testen, was die hochpreisige Titanlegierung „Nitinol“ leistet: Drahtherz verbiegen, das Knäuel in ein blubberndes Wasserbad halten, schwups, unter Einfluss von Wärme springt das Drahtchaos von selbst wieder in seine Herzform zurück. Das zukunfts-trächtige Material kann die Funktionalität und Lebensdauer vieler medizinischer Instrumente und Implantate wesentlich verbessern. Nur der Umgang damit ist nicht leicht. Deshalb hat sich die Firma Endosmart GmbH genau auf solche Nitinol-Entwicklungen und deren Produktion spezialisiert, etwa für die Herz- und Neurochirurgie.

„Wir wollen die Besten sein auf dem Gebiet der Nitinol-Anwendungen in der Medizin-Technik“, so die Leitidee des Firmengründers Dr. Bernd Vogel, der seit Ende letzten Jahres alleiniger geschäftsführender Gesellschafter ist. Neu eingestiegen ist Dr. Cornelia Gretz. Als Diplom-Kauffrau bereichert sie Endosmart mit ihrem betriebswirtschaftlichen Hin-



Die Steinfangkörbchen aus Nitinol sind das neueste Produkt von Endosmart.

tergrund und ihrer zwölfjährige Management-erfahrung in der Industrie.

Seit Beginn des Jahres erschließt das Unternehmen einen neuen Geschäftsbereich: Spitzenlose Steinfangkörbchen aus Nitinol, die in der Urologie ihren Einsatz finden und zwar bei der Entfernung von Steinen aus den Nierenkelchen. Auch deshalb hat das zwölköpfige Team seit April 2008 zusätzlich Verstärkung bekommen: Ein Produktionsleiter, der die Kunst der schlanken Produktion in die Werkhalle bringt. Er sorgt dafür, dass die hochintelligenten Serienprodukte auf effiziente Weise ihren Weg zum Kunden finden.

www.endosmart.com

Auf dem Weg zur europäischen Marktführerschaft

Konkrete und emotionale Schlüsselerwartungen von Kunden authentisch erfüllen“ – so lautet das Erfolgsrezept der CAS Software AG: Unter dem neuen Schlagwort ‚Erfolg durch Customer Excellence‘ entwickeln die Software-Spezialisten mit Sitz im Technologiepark Karlsruhe Lösungen, die Unternehmen beim Auf- und Ausbau von erfolgreichen Kundenbeziehungen nachhaltig unterstützen.

Als führender deutscher Spezialist für Kundenmanagementsysteme im Mittelstand und Komplettanbieter für Informationsmanagement setzt CAS Software den eingeschlagenen Wachstumskurs der vergangenen Jahre fort. Angestrebt ist die europäische Marktführerschaft im Bereich Customer Relationship Management (CRM) für den Mittelstand. Dabei spielen Kundenorientierung, ein hoher Qualitätsstandard und die Anwendung neuer, innovativer Technologien eine zentrale Rolle für den Erfolg des 1986 von dem heutigen Vorstandsvorsitzenden Martin Hubschneider und Vorstand Ludwig Neer gegründeten Unternehmen.

Im Sommer 2008 wird das Produktportfolio um eine komplett neu entwickelte CRM-Lösung für kleine Unternehmen bis 20 Mitarbeiter erweitert. Sie wird in einem Hochleistungsrechenzentrum betrieben und ermöglicht den schnellen, preiswerten und einfachen Einstieg in die professionelle Pflege von Kundenbeziehungen über jeden Internetbrowser oder über das Handy.

In der Entwicklung der vielfach ausgezeichneten Software setzt das Unternehmen auf hochqualifizierte Mitarbeiter und den talentierten, wissenschaftlichen Nachwuchs: Studierende und Hochschulabsolventen sind stets willkommen, sich gemeinsam mit den CRM-Spezialisten auf nationaler und internationaler Ebene in zahlreichen Forschungsprojekten zu engagieren. Für ein positives Betriebsklima spricht das Top-Job-Gütesiegel, mit dem CAS Software Anfang 2008 ausgezeichnet wurde: Damit zählt das Unternehmen zu den 100 besten Arbeitgebern im deutschen Mittelstand. Besonders erfreulich sind die Erfolge von CAS-Kunden. Seit 2004 wurden fünf Unternehmen für ihre vorbildliche CRM-Ein-